

Český výrobce se prosazuje v zahraničí

O vývoji trhu se zemědělskou technikou v letošním roce a o novinkách jak ve výrobní základně, tak i v sortimentu strojů jsme hovořili s Ing. Janem Bednářem, ředitelem obchodu společnosti BEDNAR.



Ředitel obchodu společnosti BEDNAR Ing. Jan Bednář.

• **Jak jsme už informovali, vaše společnost otevřela letos na jaře ve svém výrobním závodě v Rychnově nad Kněžnou novou halu. O jakou investici jde?**

Tato nová výrobní hala má plochu 12 000 metrů čtverečních a jde vlastně o dvoupodlažní budovu. Naši strategií je, že chceme mít vše pod jednou střechou. Otevřeli jsme ji začátkem března, kdy začaly problémy s covidem. Dá se pro-

• **Máte v plánu další rozšíření této výrobní základny?**

Za potřebami zaostává především naše lakovna. Je asi šest sedm let stará a současné kapacitě našeho výrobního závodu už nestačí. Proto se chceme v příštích dvou nebo třech letech zaměřit tímto směrem. Je součástí první výrobní haly o rozloze zhruba šest tisíc metrů čtverečních, kde zabírá zhruba půlku plochy, a počítáme s tím, že mo-

to říct, že jsme tehdy měli štěstí v neštěstí, protože díky této hale jsme mohli lépe řešit nové problémy spojené s pandemií.

V areálu máme totiž už jednu výrobní halu, takže jsme rozdělili jednotlivé technologie a zaváděli softwarové řízení celého výrobního procesu. Dnes už vyrábíme podle plánu, samozřejmě s přihlédnutím na aktuální situaci.

derní automatická lakovna by po dokončení zaplnila celý tento objekt.

• **Co se ještě v Rychnově letos změnilo?**

Postavili jsme zde ještě novou halu na logistiku, díky které můžeme naše výrobky lépe expedovat. Zlepšili jsme tím hlavně podmínky pro pracovníky, kteří zde dělají. Navíc jsme před několika týdny začali s výstavbou nové brány, která ústí na hlavní silnici a která by měla být dokončena do konce letošního roku.

• **Jaká je tedy aktuální výrobní kapacita tohoto výrobního závodu?** Náš hospodářský rok začíná listopadem a končí říjnem v dalším roku. Proto už dnes můžeme říct, že letos v tomto závodě vyrobíme 1800 strojů. V poslední době se nám daří zvyšovat především prodej secích strojů, kterých bychom měli na různých trzích uplatnit 120 kusů.

V porovnání s konkurencí, která má mnohem delší tradici v produkci této na výrobu poměrně náročné techniky, my secí stroje děláme teprve šest let, je to podle nás velice slušný výsledek.

• **Mohl byste prozradit něco z vaší výrobní a prodejní politiky?**

Asi před dvěma roky jsme poněkud pozměnili systém uvádění nových modelů na trh. Velkou pozornost věnujeme především jejich testování ještě před tím, než začneme se sériovou výrobou. Máme vlastní zkušebnu, kde pracují tři lidé, kte-

ří se starají o vlastní ověřování této techniky. S tím souvisí i to, jak vybíráme místa pro samostatné testování.

Když se připraví prototyp, vyzkoušíme ho v domácích podmínkách. Podle získaných informací se tento stroj následně opraví nebo zcela předělá a takto upravený model už ověřujeme ve velkovýrobních podmínkách, například na Slovensku, Ukrajině, v Rumunsku a v jiných destinacích.

Dalším stupněm je výroba takřka konečné verze stroje, které říkáme předseriová. Ta potom putuje přes celou Evropu, od Skandinávie až po státy ležící na jihu, hlavně po Rumunsko nebo Itálii. Tuto zemi využíváme stále více, protože jde o stát, kde jsou teplé zimy, takže tam můžeme testovat nejen stroje na zpracování půdy, ale i setí třeba až do poloviny ledna. Máme tam tedy lidi, kteří jsou velice šikovní a tyto stroje sledují a v praxi testují.

Navíc Itálie je zemí, kde se aktuálně prodává snad nejvíce nejvýkonnějších traktorů v Evropě, které se hodí právě k našim modelům. Podle mých informací je to ročně až 700 traktorů s výkonem přes 300 koní, což jsou právě typy vhodné pro většinu námi produkováné techniky, což je rovněž pro nás velice důležité.

• **S jakými novinkami přejdete na trhy pro příští rok?**

V současné době finalizujeme přípravu výroby nové řady diskových podmiťáčů s označením SWIFTERDISC XE_MEGA, u které jsme ukončili kolečko testování typu s nejširším záběrem, a to 18,4 metru. Reagujeme tak na vývoj ve výrobě i poptávce zejména traktorů. Ty s výkonem kolem 380 koní už dneska hravě utáhnou dvanáctimetrovou techniku, jenže v řadě zemí se rapidně zvyšuje v zemědělských podnicích počet ještě výkonnějších tahačů, a to s výkonem přes 500 koní.

A zejména pro ně bude tato technika určena. Ověřili jsme si, že takto silné traktory s nimi v pohodě jezdí pracovní rychlostí kolem 12 kilometrů za hodinu, což zaručuje kvalitní práci při přípravě půdy do hloubky 12 centimetrů a při spotřebě nafty 6 až 8 litrů na hektar.

I když tento model splňuje všechny normy Evropské unie, předpokládáme, že ho budeme prodávat hlavně mimo ni. Počítáme však s tím, že budeme v rámci této řady vyrábět i typy se záběrem 14 a 16 metrů, které už se do evropských podmínek spíš hodí.

V příštím roce přivedeme na trh dvě novinky. Konkrétně půjde o secí stroj EFECTA CE a univerzální nosič CADDY CD. Dále se zákazníci můžou těšit na nové pasivní dláta a modernizaci dlátového pluhu TERRALAND TN a inovovaný řádkový kypřič STRIP MASTER EN. Ten bude nově hydraulicky jištěný a posuvný.

• **A co secí stroje, na jakou novinku se u nich mohou zemědělci těšit?**

Začnu již už osvědčenou řadou OMEGA, kterou nabízíme o záběru tři až osm metrů s tím, že s přihnojováním vyrábíme modely o záběru čtyři a šest metrů. Skutečností je, že právě o typy se dvěma zásobníky je mezi zemědělci největší zájem. Na to jsme zareagovali tím, že jsme zahájili testování devítimetrové verze secího stroje OMEGA. Bylo docela obtížné ji postavit tak, aby odpovídala normám unie, a to nejen co se týká přepravní šířky a výšky, ale také hmotnosti. Podařilo se to, na jaře plánujeme vyrobit tři první tyto stroje a po jejich bych dotestování, plánujeme nabízet tento typ od příštího léta.

• **Loni jste prozradili, že připravujete zcela nový secí stroj. Jak jste s jeho vývojem daleko?**

Také v tomto případě jsme testování nového typu s názvem EFECTA letos ukončili a pro příští rok připravujeme jeho sériovou výrobu. Jeho pracovní záběr bude 12 metrů. Proč právě takový secí stroj? Stále více se setkáváme s tím, že zemědělci, kteří obhospodařují velké plochy, zejména s ohledem na počasí někdy nestíhají agrotechnické termíny. Tento stroj je sestaven tak, aby ho bez problémů utáhly traktory s výkonem kolem 350 koní. Není třeba tedy silnějších, které jsou stejně ve velkých podnicích nasazeny hlavně při přípravě půdy.

Secí stroj EFECTA půdu nejprve jen mělce načechrá a urovná, což podle našeho názoru bohatě stačí. To proto, že dnes většina podniků stejně pole před setím velice kvalitně připraví různými kombinovanými stroji, kompaktory atd. Po této coulterové sekci následují hned secí botky. Zásobník je u tohoto stroje na 6000 litrů s tím, že 3800 litrů je na osivo a zbytek na hnojivo.

Využili jsme u něj rovněž výsledky práce vlastního vývojového softwarového týmu, který jsme založili asi před dvěma roky. Do té doby jsme objednávali tyto služby hlavně u externích firem, zvláště z Německa. Bylo to ale nepružné a zakázky se často zpožďovaly, což nás oproti konkurenci diskvalifikovalo.

Prvním projektem tohoto týmu bylo vybavení našich diskových podmiťáčů programem, který řeší elektrohydraulické ovládání strojů přímo z kabiny traktoru. Dalším vývoj vlastního software pro tento secí stroj. Od toho si slibujeme, že budeme mnohem pružněji reagovat na případné připomínky praxe, a tím zvýšíme i konkurenceschopnost této techniky.

• **Jak se dotkla aktuální situace prodeje zemědělské techniky u vaší firmy?**

V minulém hospodářském roce jsme objem prodeje strojů zvýšili zhruba o osm procent. Na letošní jaro přišlo poměrně dost objednávek, jenže přišel covid a obchod se v březnu prakticky zastavil, a to nemyslím jen u nás, ale v celém světě. Po počátečním šoku se začala v dubnu situace zlepšovat, ale přišlo sucho, což opět trh prakticky zastavilo. Naštěstí se pak rozpršelo, stav porostů se zejména v Evropě podstatně zlepšil, takže začaly chodit objednávky a dnes máme výrobní kapacitu plně využitou.

Očekávám proto, že letos objem prodeje opět zvýšíme, počítáme s nárůstem asi patnáct procent, což bude znamenat obrát kolem 2,5 miliardy korun. Mohu mluvit i o příštím roku,



Letos bylo zahájeno testování devítimetrové verze secího stroje OMEGA.



Areál výrobního závodu společnosti BEDNAR v Rychnově nad Kněžnou.

kteří rovněž vypadá velmi dobře, a to proto, že sklizeň i ceny jsou sice ne ideální, ale ucházející. V současné době máme zhruba o dvacet procent více objem objednávek, než tomu bylo loni v tuto dobu.

• **A jak to vypadá se strukturou vašich obchodů, kolik dělá domácí a kolik zahraniční prodej? Kam nejvíce vyvážíte vaše stroje?**

Odhaduji, že stroje na zpracování půdy se na celkovém prodeji podílejí ze šedesáti procent, zbytek připadá na secí stroje a ostatní sortiment, který tvoří zásobníky na hnojivo, mulčovače a plečky. Drtivou část naší produkce přitom vyvážíme, domácí trh se na celkové objemu podílí přibližně pěti procenty. Naším největším trhem, kam nejvíce vyvážíme, je v současnosti Francie, následuje Rusko, Ukrajina a Austrálie. Letos jsme potom velice úspěšní ve Velké Británii, kde obchody enormně vzrostly, takže je možné, že se dostane na přední místa. K rychle rostoucím trhům patří pak Polsko, Itálie a Litva.

Na druhou stranu nám poklesly prodeje techniky zejména v Rumunsku, a to proto, že se tam zásadně změnila dotace na pořizování strojů. Nenahrálo tomu ani letošní tamní suché počasí, proto se nám tam prodej snížil asi o polovinu.

Zdeněk MAKOVIČKA
Foto archiv BEDNAR



Stroje značky BEDNAR se testují za různých podmínek v řadě států.